

САВА НИКОЛОВ БОБЧЕВ

Контакти:

Mobile: +359 897 899 250

e-mail: sava.n.bobchev@gmail.com



ПРОФЕСИОНАЛЕН ОПИТ:

- | | |
|-----------------------------------|--|
| Август 2023
- Април 2024 | SALES DIRECTOR
MELLIFERA AD |
| Ноември 2018
- Август 2023 | SALES DIRECTOR
BIO BENJAMIN Ltd. |
| Октомври 2016
- Октомври 2018 | SALES MANAGER
OCTA LIGHT Bulgaria Plc. |
| Май 2016 –
Април 2017: | SALES MANAGER
UNIQUE BG Ltd |
| Януари 2016 –
- Април 2016: | SALES ADVISOR
NORTHERN GAS HEATING , Wolverhampton, UK |
| Май 2013-
- Декември 2015 | FREELANCER – Projects for
CSMS; cVidya Bulgaria; Drehata.bg; PrettyTex; SiTel Bulgaria |
| Март 2012 –
- Април 2013: | DIRECTOR OF SALES DEPARTMENT
PROFI CREDIT Bulgaria Ltd. |
| Април 2008 –
-Ноември.2011: | GENRAL MANAGER, BULGARIA
PUMA SE Bulgaria office |
| Юли 2006 -
- Април. 2008: | NATIONAL KEY ACCOUNT MANAGER
WRIGLEY Bulgaria EOOD |
| Юли 2004 –
- Юни 2006: | NATIONAL SALES MANAGER
RECKITT BENCKISER Bulgaria |
| Януари 2001 –
- Юни 2004 | AREA SALES MANAGER – NORTH BULGARIA
RECKITT BENCKISER Bulgaria |
| Ноември 1999 –
- Декември 2000 | BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER
RECKITT BENCKISER Bulgaria |
| Април 1996 –
- Декември 1999 | ACCOUNT MANAGER
XEROX Bulgaria |

ОБРАЗОВАНИЕ:

- 1991 – 1996 Университет за Национално и Световно Стопанство (УНСС), гр. София
Специалност МИО
- 1989 – 1991 Национална школа по мениджмънт за средношколци, гр. София
Диплом за полу-висше образование по Мениджмънт
- 1986 – 1991 9та Френска езикова гимназия „Алфонс дьо Ламартин“, гр. София
Средно-специално образование

КУРСОВЕ

2006 - 2008

(всички посочени по-долу курсове са на английски език):

Wrigley Bulgaria:

Key Account Master class (Stanford Global), Retail in Detail, Finance for Sales – business simulation, 360 degrees feedback, Customer Management College (CMC) – Total Store Merchandising, Business Negotiations, Successful Promotions,.

2000 - 2006

Reckitt Benckiser Bulgaria:

Business Management, Sales skills, Key Account Management, Brand Management, Sales skills, Account Management, Train the trainers, Coaching skills, Brand trainings.

1996 - 2000

Xerox Bulgaria:

Sales skills, account management, professional presentations, sales approach for high-end technical solutions.

ЕЗИЦИ:

Английски – свободно писмено и говоримо

Френски - свободно писмено и говоримо

Испански – мн. добър разговорен и добър писмен

Сърбо-хърватски – добър разговорен

Руски – средно ниво разговорен

Компютри:

SAP и Navision – като потребител

Членство

в организации:

Настоятелство на 9та ФЕГ (зам. председател 2014-2016г)

Сдружение на Българските Търговци – член на УС от 2023г

Лектор в 9Academy – от 2015г досега (9 сезона)